



Calificación de oportunidades

Ejemplos de resultados parciales, verificables y objetivos

prospectar

01



- SPONSOR POTENCIAL CONTACTADO Y CON PROXIMO PASO ACORDADO

calificar

02



- DESAFIOS ADMITIDOS POR EL SPONSOR
- DIMENSIONAR EL DESAFIO
- VISION DE SOLUCION CONSENSUADA
- GARANTIA DE ACCESO AL PODER
- SUMARIO DE DESAFIOS Y VISION DE SOLUCION OK

validar

03



- DESAFIOS ADMITIDOS POR EL PODER
- DIMENSIONAR EL DESAFIO
- VISION DE SOLUCION CONSENSUADA
- PLAN DE ACCION ACORDADO
- SUMARIO DE DESAFIOS Y VISION DE SOLUCION OK

resolver

04



- PROPUESTA REVISADA EN CONJUNTO
- VALOR PERCIBIDO
- ROI ACORDADO
- PREFERENCIA MANIFESTADA
- BUDGET APROBADO

negociar

05



- APROBACION VERBAL RECIBIDA
- NEGOCIACION DE CONTRATO EN CURSO

cerrar

06



- ORDEN DE COMPRA RECIBIDA
- CONTRATO FIRMADO